

SEGRETERIA ORGANIZZATIVA



Farmaca Farmaceutici Cannone S.p.A.

Tel. 0883 510 661

FAX: 0883 510 554

www.farmaca.it



CORSO DI FORMAZIONE PER FARMACISTI

IL CROSS SELLING IN FARMACIA

Barletta, Venerdì 12 Giugno 2015

Dalle 13:00 alle 17:00

GRATUITO



Il cross selling in Farmacia

OBIETTIVI:

Nozioni di base di una importante tecnica di marketing per aumentare le vendite con esempi pratici studiati per la Farmacia

DESTINATARI:

Farmacisti Titolari e Farmacisti Collaboratori iscritti all'albo.

CONTENUTI:

Le lezioni si svolgeranno il **giorno venerdì 12 giugno 2015** presso:

**FARMACA SPA
VIA FOGGIA, 119
BARLETTA**

La frequenza è **OBBLIGATORIA** e dà diritto all'acquisizione di **n° 4** crediti formativi
Il relatore del corso sarà il Prof. GARIULO PIERLUGI, specialista in medicina dello sport e chirurgia pediatrica, professore a contratto presso l'Università Torvergata a Roma, esperto qualificato in Medicina Naturale e Scienza dell'Alimentazione.

COME ISCRIVERSI:

- La partecipazione al corso è gratuita.
- La scheda di adesione e dovrà pervenire via fax alla segreteria organizzativa entro e non oltre il 08/06/2015
- Dato il numero limitato di Farmacisti ammissibili si prega di contattare la segreteria organizzativa per assicurarsi della ulteriore disponibilità di posti.
- Ai fini dell'iscrizione farà fede la data e l'ora di arrivo del fax.

Programma

Inizio lezioni h 13:00

Termine lezioni h 17:00

Concetto di cross selling

Tecnica di cross selling in Farmacia:

- naturalezza
- complementarietà
- raccomandazione
- formazione del personale
- tempistica

La fidelizzazione del cliente

Up selling

Applicazioni ed esempi: cistiti, candidosi, dismetabolismi, ecc.

Test di valutazione finale

